

ViP+ Partner Programm – hier wird Mehrwert geboten!

vipplus.dlink.com



D-Link®

Willkommen im D-Link Value in Partnership+ Programm. Mehrwert inklusive.

Eine enge Zusammenarbeit mit unseren Partnern ist uns wichtig. Denn mit ihnen ist unser Erfolg als Anbieter von Netzwerk- und Videoüberwachungslösungen untrennbar verbunden.

Das Value in Partnership+ Programm bildet die Plattform für Vertriebs- und Marketing Unterstützung, für Service- und Support Leistungen und die Unterstützung im Projektgeschäft.

Erweitern Sie Ihr Portfolio um D-Link Produkte und Services und profitieren Sie von mehr werthaltigen Inhalten für Vertrieb, Marketing und Service.

Lassen Sie uns wissen, falls Sie etwas vermissen und sehen Sie hier einige Vorteile*, die wir Ihnen bieten:

- **Workshops und Zertifizierungen**
- **Online Support Tools**
- **Materialien zur Verkaufsunterstützung**
- **Werbekostenzuschüsse**
- **Priorisierter technischer Support**
- **Technische Spezialisierungen**
- **Projektregistrierung**
- **Projektpreise**
- **Demogeräte Programm (NFR)**
- **Kampagnen und Promotions**

Wir engagieren uns für Sie

Das können Sie von uns erwarten:

Technik

Innovative und konkurrenzfähige Produkte im Edge-Bereich bis hin zu Enterprise-Core-Produkten.

Kompatibilität

Technische Lösungen, die vollständig kompatibel sind. Damit sind Sie nicht mehr auf einen Anbieter beschränkt.

Wirtschaftlichkeit

Finanzielle Vorteile dank der Umsätze aus Programm-Margen, Hardware und zugehörigen Services.

Support





Wenden Sie sich für technischen Support im Bereich Pre-Sales und Post-Sales an unser Call-Center und greifen Sie auf unsere online verfügbaren technischen Ressourcen zu.

Zusammenarbeit

Eine enge Zusammenarbeit ist wichtig. Nur dann können wir die Produkte und Lösungen entwickeln, die nachgefragt werden und nur dann können wir gemeinsam Projekte gewinnen und erfolgreich umsetzen.



Partnerlevel

Value in Partnership+ Vorteile	 D-Link REGISTERED Value in Partnership+	 D-Link BRONZE Value in Partnership+	 D-Link SILVER Value in Partnership+	 D-Link GOLD Value in Partnership+
Partner Status Zertifikat	✓	✓	✓	✓
Änderung des Partnerstatus - Welcome Package	✓	✓	✓	
Zugang zum D-Link ViP+ Partner Portal	✓	✓	✓	✓
ViP+ Newsletter & Fachhandelsinfo Business Energizer	✓	✓	✓	✓
Online Zertifizierungstraining D-Link Academy	✓	✓	✓	✓
Webinare	✓	✓	✓	✓
Workshops & exklusive Mitarbeiterschulungen	10% Rabatt	30% Rabatt	50% Rabatt	kostenlos
Zugriff auf online Support Tools	✓	✓	✓	✓
Verkaufsunterstützende Materialien	✓	✓	✓	✓
Exklusive Promotionaktionen und Kampagnen	✓	✓	✓	✓
Individuelle Jahresvereinbarung		✓	✓	✓
Projektregistrierung mit Projektschutz ¹	✓	✓	✓	✓
Projektpreise	✓	✓	ab 5.000 EUR Projektwert: + zwei DAS-C-Network ² Service-Einheiten kostenlos	ab 5.000 EUR Projektwert: + zwei DAS-C-Network ² Service-Einheiten kostenlos
Demogeräte Programm (NFR) ⁴	Im Gesamtjahreswert von bis zu 500 EUR	Im Gesamtjahreswert von bis zu 1.000 EUR	Im Gesamtjahreswert von bis zu 2.000 EUR	Im Gesamtjahreswert: 2 Stk. pro Produktgruppe
D-Link Advanced Service			zwei DAS-P-WiFi ³ Service-Einheiten kostenlos	fünf DAS-P-WiFi ³ Service-Einheiten kostenlos
Technischer Support	ViP+ Nummer	ViP+ Nummer	2nd Level Support	2nd Level Support
Roadmap Updates	✓	✓	✓	✓
Betreuung durch Vertriebsinnendienst	✓	✓	✓	✓
Regionale Betreuung durch Außendienst			✓	✓
Einladung zu Partner Roundtables				✓
Umsatzvorgabe:	Keine Vorgabe	ab 5.000 EUR	ab 15.000 EUR	ab 45.000 EUR

Alle ViP+ Vorteile beziehen sich auf ein Kalenderjahr – ausgenommen Demogeräte Programm, hier gilt „innerhalb von 12 Monaten“.

¹ Mit Ausnahme von öffentlichen Ausschreibungen. ² DAS-C-Network: D-Link Advanced Konfigurations-Service für Netzwerke. ³ DAS-P-WiFi: D-Link Advanced Planungs-Service für WLAN-Umgebungen. ⁴ Gilt nur für Produkte aus dem NFR Programm.

Hat ein Partner das Umsatzziel erreicht, kann er in den nächsten Level (Bronze, Silber oder Gold) hochgestuft werden.

„Wir schätzen die persönliche und zuverlässige Unterstützung durch den D-Link Vertrieb in unserer Region. Die Projekt-
abwicklung von Pre- bis Post-Sales hat perfekt funktioniert.“

Klaus Winkler, Cluster IS Manager,
Fa. Albéa Deutschland GmbH

Unsere Support und Service Tools

Unsere Tools zur Produktauswahl und Systemplanung unterstützen Sie bei der Planung und Simulation der richtigen Netzwerklösungen für Ihre Kunden.

Systemtools – Sie haben die Wahl!

Tools für die richtige Projektplanung und die optimale Produktauswahl. Einfach ideal für die optimale Lösung. WiFi-Planner, Surveillance Floor Planner Pro, Bandbreiten-Rechner und Visio Shapes und mehr.

D-Link Assist – Service gefällig?

Von der Planung und Ausleuchtung bis hin zur Installation ist Ihr Netzwerk bei D-Link in guten Händen. Und für den Fall der Fälle bietet der D-Link Assist Austauschservice Sicherheit auf ganzer

Strecke. Für alle Business Produkte haben Sie die Wahl zwischen zwei Service-Paketen zugeschnitten auf Ihren Bedarf.



Wi-Fi Planner Pro

Nutzen Sie für die Planung Ihrer WLAN-Netzwerkprojekte einen intelligenten Algorithmus, der eine visuelle Darstellung der Funksignale jedes D-Link WLAN-Netzwerkprodukts liefert.



GUI Emulator Pro

Das Tool führt Sie durch die grafischen Benutzeroberflächen (GUIs) unserer Produkte und eignet sich ideal für Produktschulungen und Kundenanfragen.



Bandwidth Calculator

Ermitteln Sie die Bandbreite, die für Ihr Überwachungssystem benötigt wird. Das Tool berücksichtigt die Anzahl der Kameras ebenso wie Auflösung, Komprimierung, Bildfrequenz und Szenenkomplexität.



Surveillance Floor Planner Pro

Planen Sie für Ihre Kunden eine optimale Videoüberwachungslösung. Unser webbasiertes Tool simuliert die Kamerapositionierung und -abdeckung – ideal angepasst an die Kundenforderung.



Product Selector Pro

Beraten Sie Ihre Kunden bei Modernisierung, Ausbau oder Erweiterung Ihrer Systems. Der Product Selector Pro unterstützt bei der Auswahl und dem Vergleich der D-Link Produkte.



Visio Shapes

Ideal zu Planungs- und Dokumentationszwecken für die Netzwerklösungen Ihrer Kunden.

Für Sie vor Ort

Die Nähe zu unseren Kunden ist uns wichtig. Aus diesem Grund ist unsere Vertriebsmannschaft regional aufgestellt. So können Sie sicher sein, dass Wege und Reaktionszeiten kurz und die Kollegen vor Ort persönlich für Sie da sind.

Darüberhinaus steht Ihnen unser interner Vertrieb telefonisch zur Verfügung.

Hier erfahren Sie mehr:

✉ dce-vertriebsanfrage@dlink.com

☎ Telefon: +49 (0)6196 77 99 500

🌐 www.dlink.com

Warum D-Link?

- Weil wir ein umfangreiches Portfolio mit Produkten und Lösungen aus den Bereichen Switching, Business Wireless und Videoüberwachung für End-to-End-Netzwerklösungen für Ihre Kunden bieten
- Weil maßgeschneiderte Kundenlösungen für Sie höhere Erträge und Gewinne bedeuten
- Weil wir bestrebt sind, hochwertige, skalierbare und zuverlässige Produkte zu liefern, die preislich attraktiv sind
- Weil Sie bei uns Zugriff auf kostenlose, online verfügbare On-Demand-Schulungen, Materialien zur Verkaufsunterstützung und Presales-Produkttools haben
- Weil wir Sie gerne unterstützen, partnerschaftlich mit Ihnen zusammen arbeiten und beide Seiten profitieren



Werden Sie heute Value in Partnership+ Partner, damit Sie ab morgen davon profitieren.

„Für uns als D-Link Partner ist die unkomplizierte Zusammenarbeit mit D-Link von entscheidender Bedeutung. Wir profitieren von kurzen Wegen, individuellem Support, Netzwerkprodukten aus einer Hand und hilfreichen Tools.“

M. Gramming,
Certus Computersysteme GmbH, Traunstein

Melden Sie sich noch heute an unter

vipplus.dlink.com

Stand: 06/2019

D-Link European Headquarters: D-Link Europe Ltd, First Floor, Artemis Building, Odyssey Business Park, West End Road, South Ruislip, HA4 6QE, United Kingdom. Spezifikationen können ohne Vorankündigung geändert werden. Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen. D-Link ist eine eingetragene Marke der D-Link Corporation und ihrer Tochtergesellschaften. Alle sonstigen Marken sind Eigentum ihrer jeweiligen Inhaber. ©2018 D-Link Corporation. Alle Rechte vorbehalten. Irrtümer und Auslassungen vorbehalten.

D-Link[®]